

## ¿Cuál es el Grado de Sofisticación de las Exportaciones Manufactureras Españolas?

**MINONDO, ASIER**

*Departamento de Economía, Universidad de Deusto - ESTE. Camino de Mundaiz, 50. 20012 San Sebastián.*

Tel.: 943 326600. Fax: 943 273932. E-mail: [aminondo@ud-ss.deusto.es](mailto:aminondo@ud-ss.deusto.es)

### RESUMEN

Siguiendo la metodología desarrollada por estudios recientes, en este artículo combinamos datos de comercio internacional y de renta per cápita de los países exportadores para calcular el grado de sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas. Nuestros resultados muestran que en el periodo 1984-2000 aumenta la participación de las manufacturas de sofisticación alta y sofisticación media-alta en las exportaciones manufactureras españolas. Asimismo, España mejora ligeramente su posición en el ranking de países según la sofisticación de las exportaciones manufactureras, al pasar del puesto 18 en el año 1984 al puesto 16 en el año 2000. Sin embargo, durante este periodo, se mantienen las diferencias entre el nivel de sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas y la de los países más avanzados.

*Palabras clave:* sofisticación, exportaciones, manufacturas, España.

### What is Spanish Manufacturing Exports' Sophistication Degree?

#### ABSTRACT

Following the methodology developed by recent studies, in this article we combine international trade data and exporter countries' income per capita to calculate the degree of sophistication of Spanish manufacturing exports. Our results show that during the 1984-2000 period there has been an increase in the share of high sophistication and medium-high sophistication manufactures in Spanish exports. Moreover, there is a mild improvement in the Spanish position in the ranking of countries according to the degree of their manufacturing exports' sophistication level, moving from the 18th position in 1984 to the 16th position in 2000. However, during this period, there has not been any convergence between the sophistication level of Spanish manufacturing exports and the most advanced countries' sophistication level.

*Keywords:* sophistication, manufactures, exports, Spain.

Clasificación JEL: F14.

Artículo recibido en noviembre de 2006 y aceptado para su publicación en mayo de 2007.

Artículo disponible en versión electrónica en la página [www.revista-eea.net](http://www.revista-eea.net), ref.: e-25303.

## 1. INTRODUCCIÓN

En el año 2006 se cumplen veinte años de la incorporación de España a la Comunidad Económica Europea. Durante estas dos décadas se ha producido una profunda transformación de la economía española, la cual ha permitido, especialmente durante los últimos años, una convergencia en renta con la media de los países de la Unión.

Diferentes estudios han concluido que la industria española y su patrón de especialización exterior no han sido ajenos a este proceso de cambio y de modernización. Como han señalado Gordo et al. (2003), Pérez et al. (2004), y Bravo y Gordo (2005), en los últimos veinte años ha aumentado el peso de las exportaciones manufactureras españolas en aquellos sectores que utilizan la tecnología de forma intensiva, lo cual ha permitido un acercamiento de la estructura de las exportaciones manufactureras española a la de los países más avanzados de la Unión Europea.

Para llegar a esta conclusión, estos estudios utilizan una clasificación desarrollada por la OCDE que distingue cuatro niveles de intensidad tecnológica (OCDE, 2001). Una limitación de esta clasificación es que se ofrece para una desagregación de, solamente, 19 ramas manufactureras. Este bajo nivel de desagregación puede generar problemas, ya que puede ocultar diferencias en la intensidad tecnológica entre productos que pertenecen a una misma rama manufacturera. Por ejemplo, como señalan Lall et al. (2005), el sector de las telecomunicaciones está considerado como un sector de alta tecnología; sin embargo, este sector también incluye productos maduros y de bajo nivel tecnológico.

Para superar la limitación de las clasificaciones tecnológicas, estudios recientes como Lall et al. (Ibíd) y Hausmann et al. (2007) utilizan las estadísticas de comercio internacional, caracterizadas por su alto grado de desagregación por productos, para desarrollar nuevos índices. En concreto, estos autores calculan el ingreso asociado a cada producto exportado, que se obtiene como la suma de la renta per cápita de los países que exportan el producto, ponderada por la ventaja comparativa revelada de cada país. Así, los productos en los que los países desarrollados tienen ventaja comparativa llevan asociado un alto nivel de renta; en cambio, aquellos productos en los que los países menos desarrollados tienen ventaja comparativa llevan asociado un bajo nivel de renta. A partir de este indicador se calcula la renta asociada a las exportaciones de un país, como la suma de la renta asociada a cada producto exportado, ponderada por la participación del producto en las exportaciones totales del país.

Según Hausmann et al. (Ibíd.) el nivel de renta asociado a las exportaciones de un país aproxima el nivel de productividad de sus exportaciones y, por ello, denominan

a su indicador como productividad de las exportaciones. Por su parte, Lall et al. (Ibíd) consideran que el nivel de renta asociado a las exportaciones de un país aproxima la sofisticación de sus exportaciones y, por ello, denominan a su indicador como sofisticación de las exportaciones. El término sofisticación, de acuerdo a estos autores, englobaría aspectos como el contenido tecnológico del producto, su diseño y la notoriedad de la marca. Obviamente, aun cuando reciban denominaciones distintas, los indicadores de Hausmann et al. (Ibíd.) y Lall et al. (Ibíd.) son idénticos<sup>1</sup>. En este artículo optamos por utilizar la segunda denominación: sofisticación de las exportaciones.

Como señalábamos anteriormente, para la mayor parte de los productos existirá una relación positiva entre la renta asociada a un producto y el grado de sofisticación del mismo. Sin embargo, no siempre se produce esta relación positiva. Una posibilidad es la de aquellas materias primas en las que los países desarrollados tienen ventaja comparativa: estos productos tendrán un indicador de sofisticación muy alto, aun cuando su contenido tecnológico sea modesto; otra posibilidad es la de aquellos bienes, como algunos productos agrícolas en la Unión Europea, que están protegidos de la competencia exterior pero son exportados por algunos países desarrollados; estos productos, también, tendrán un indicador de sofisticación alto aunque su contenido tecnológico sea modesto. Para reducir estas limitaciones, resulta conveniente que los estudios se limiten a las manufacturas, ya que en estos productos existe un mayor grado de correlación entre el nivel de renta asociado, o indicador de sofisticación, y el nivel real de sofisticación.

El objetivo de este artículo es utilizar la metodología de Lall et al. (2005) y Hausmann et al. (2007) para calcular el grado de sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas y analizar si se ha producido, como señalan los estudios basados en clasificaciones poco desagregadas de intensidad tecnológica, un proceso de convergencia en el grado de sofisticación de las exportaciones españolas con relación a las exportaciones de los países más avanzados.

Para cumplir con este objetivo, una vez realizada esta introducción, el artículo se organiza como sigue. La sección 2 explica cómo se construye el indicador de sofisticación para cada producto y para cada país. La sección 3 presenta los resultados del grado de sofisticación de los productos. La sección 4 analiza el grado de sofisticación de las manufactureras españolas y estudia si se ha producido un proceso de convergencia con relación a los países más avanzados. Finalmente, la Sección 5 presenta las conclusiones de este trabajo.

---

1 En realidad, deberíamos decir que son casi idénticos, tal como se explicará en la Sección 2.

## 2. EL INDICADOR DE SOFISTICACIÓN POR PRODUCTO Y PAÍS

Siguiendo a Hausmann et al. (2007), el ingreso asociado a un producto  $i$ , que en este artículo denominados índice de sofisticación de un producto ( $SOF_i$ ), se define como sigue:

$$SOF_i = \sum_j \frac{x_{ij} / X_{Tj}}{\sum_j (x_{ij} / X_{Tj})} * y_j \quad (1)$$

El numerador mide la participación de las exportaciones del producto  $i$  en el total de las exportaciones que realiza el país  $j$ ; al dividir el numerador por el sumatorio de las participaciones de las exportaciones del producto  $i$  en las exportaciones totales de cada país, hallamos la ventaja comparativa revelada del país  $j$  en las exportaciones del producto  $i$ . La ventaja comparativa revelada se multiplica por el PIB per cápita del país  $j$  ( $y_j$ ). Así, el nivel de sofisticación del producto  $i$  es un sumatorio de los PIB per cápita de cada país exportador del producto  $i$  ponderado por la ventaja comparativa revelada de cada país en el producto  $i$ .

La utilización de la ventaja comparativa revelada como factor de ponderación es necesaria para eliminar el sesgo que el tamaño del país puede introducir en el cálculo del grado de sofisticación. Por ejemplo, el indicador de Lall et al. (2005) pondera el PIB per cápita por la participación que cada país tiene en las exportaciones totales del producto  $i$ ; como los países grandes tienden a exportar más que los países pequeños los indicadores estarán sesgados hacia el PIB per cápita de los países más grandes.

Una vez que se ha calculado el valor  $SOF$  de cada producto, el nivel de sofisticación de las exportaciones de un país ( $EXPS$ ) se calcula como el sumatorio de los valores  $SOF$  ponderados por el peso que cada producto tiene en las exportaciones totales del país. Algebraicamente:

$$EXPS_j = \sum_i SOF_i * \left( \frac{x_{ij} / X_{Tj}}{\sum_j (x_{ij} / X_{Tj})} \right) \quad (2)$$

Para construir los indicadores de sofisticación de los productos y de las exportaciones de un país, los datos de comercio internacional se han obtenido de la base de datos NBER-Naciones Unidas (<http://cid.econ.ucdavis.edu/data/undata/undata.html>) (Feenstra et al., 2005). Esta base de datos ofrece cifras de comercio total y de comercio bilateral por países siguiendo la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional (CUCI), Revisión 2, a cuatro dígitos, para el periodo 1962-2000. La

desagregación a cuatro dígitos permite distinguir 503 manufacturas<sup>2</sup>. A diferencia de las clasificaciones basadas en criterios tecnológicos, el alto nivel de desagregación que ofrecen los datos de comercio internacional permiten aproximar de forma más precisa el nivel de sofisticación de los productos exportados por un país, y evaluar la evolución del mismo con relación a otros países.

Sin embargo, debemos señalar que el indicador de sofisticación también está sujeto a limitaciones. En primer lugar, el indicador no tiene en cuenta que la calidad de una manufactura puede variar entre países exportadores. En segundo lugar, el indicador tampoco recoge la posibilidad de que el proceso de producción de una manufactura se puede dividir en diferentes etapas, que varían en su grado de complejidad, y que pueden ser realizadas por países diferentes.

Para calcular el grado de sofisticación de los productos elegimos aquellos países que ofrecen datos de exportaciones totales por producto en el año 1984 y en el año 2000. Elegimos 1984 como primer año de análisis, ya que a partir de ese año se produce una ruptura con la serie anterior (1962-1983)<sup>3</sup>. El número de países de la muestra también está limitado por la disponibilidad del dato de PIB per cápita en paridad del poder de compra para el año 2000. Este dato se ha obtenido de la Penn World Table Versión 6.2 (Heston et al., 2006). El número de países que cumple con estas dos limitaciones es de 131.

### 3. EL GRADO DE SOFISTICACIÓN DE LOS PRODUCTOS

El Cuadro 1 ofrece los datos estadísticos básicos de los valores SOF de las manufacturas en el año 2000. Ese año la sofisticación media de las manufacturas se situaba en 15432\$. La enorme diferencia que existen entre el valor mínimo (1285\$) y el valor máximo (34365\$) es un reflejo de las diferencias que existen en el grado de sofisticación de las manufacturas; como señalan Hausmann et al. (2007), este hecho refleja que los patrones de especialización dependen en gran medida del PIB per cápita de los países.

---

2 Siguiendo a Wood (1994), consideramos como manufacturas los capítulos 5 a 8 de la CUCI, excluyendo la sección 68.

3 Esta ruptura se debe a que a partir de 1984 la base de datos NBER-Naciones Unidas solamente recoge aquellos flujos de comercio bilateral superiores a 100000 \$ estadounidenses.

**Cuadro 1. Estadísticas descriptivas de los valores SOF de las manufacturas (dólares de 1996 ajustados por la paridad de poder de compra)**

Año	Nº de manufacturas	Media	Desviación estándar	Valor mínimo	Valor máximo
2000	503	15432	5320	1285	34365

*Fuente: cálculos del autor a partir de la base de datos NBER-Naciones Unidas de comercio internacional y la Penn World Table 6.2.*

El Cuadro 2 presenta las 20 manufacturas con el SOF más bajo y las 20 manufacturas con el SOF más alto para el año 2000. Como se puede observar en el cuadro, la mayoría de las manufacturas con SOF más bajo son productos textiles, como alfombras, tejidos y pieles, productos en los que los países en vías de desarrollo muestran una fuerte ventaja comparativa. Por su parte, aun cuando el primer puesto esté ocupado por una manufactura del sector textil y el segundo puesto por una manufactura del sector de la madera, la mayoría de las manufacturas con un alto grado de sofisticación se concentran en el sector de la maquinaria, en la química y en equipos de transporte.

Es interesante analizar las similitudes entre la clasificación de industrias según la intensidad tecnológica realizada por la OCDE y el ranking por sofisticación de los productos realizado en este estudio. A grandes líneas encontramos una correlación entre la intensidad tecnológica de las industrias y el grado de sofisticación de los productos. Sin embargo, pueden existir diferencias importantes en algunos productos. Por ejemplo, en el año 2000 los dos productos con mayor grado de sofisticación son Tejidos Elásticos o recauchutados, que pertenece a la rama textil y Paneles de Madera no incluidos en partidas anteriores, que pertenece a la rama de la madera. Ambos productos, en la clasificación de la OCDE, estarían integrados en el grupo de industrias de tecnología baja. En la parte baja del ranking nos encontramos con productos de la rama química, como fertilizantes y herbicidas, que estarían integrados en el grupo de industrias de tecnología alta según la clasificación de la OCDE. Estas diferencias ponen de manifiesto que dentro de la misma rama manufacturera pueden existir grandes diferencias en el grado de sofisticación de los productos; por tanto, los análisis que cuentan con una mayor desagregación permiten aproximar de forma más precisa el nivel de sofisticación de las exportaciones manufactureras de un país.

**Cuadro 2. Manufacturas con el SOF más bajo y el SOF más alto, 2000 (dólares de 1996 ajustados por la paridad de poder de compra)**

Ranking	Manufacturas con SOF más bajo	SOF	Ranking	Manufacturas con SOF más alto	SOF
1.	Alfombras kelem, schumaeks y karamanie	1285	1.	Tejidos elásticos o recauchutados	34365
2.	Alfombras con nudos	1720	2.	Paneles de madera no incluidos en partidas anteriores	34365
3.	Tejidos de yute y otras fibras bastas	2287	3.	Otros componentes con función nitrógeno	26633
4.	Elementos químicos fisionables e isótopos	2495	4.	Aparatos fotográficos y cinematográficos	25449
5.	Otras pieles	2749	5.	Aviones	25361
6.	Pieles de oveja y de cordero	3144	6.	Acetatos de celulosa	25100
7.	Otros complementos de vestir	3335	7.	Instrumentos para análisis físicos y químicos	24731
8.	Madera cortada longitudinalmente	3940	8.	Otras parte de maquinaria	24364
9.	Hilo de algodón	4235	9.	Maquinaria para productos lácteos	24327
10.	Ropa interior de fibras textiles, excluidas las camisetas	4501	10.	Inhibidores de la oxidación	24228
11.	Otras piedras preciosas y semi-preciosas sin tallar	4800	11.	Tinta de impresión	24175
12.	Ropa interior de fibras sintéticas	4990	12.	Maquinaria para encuadernar libros	24059
13.	Barras y lingotes de hierro	5002	13.	Máquinas procesadoras de datos analógicos e híbridos	23953
14.	Sacos y bolsas fabricados con materiales textiles	5084	14.	Reactores nucleares y partes	23940
15.	Partes de calzado	5263	15.	Vagones de ferrocarril y tranvías	23891
16.	Fertilizantes minerales o químicos, potásicos	5299	16.	Otra maquinaria para la impresión	23629
17.	Herbicidas	5338	17.	Provitaminas y vitaminas	23562
18.	Maderas para el hogar/decoración	5392	18.	Linoleo y otros materiales similares para los suelos	23344
19.	Remolcadores, navíos para trabajos especiales, estructuras flotantes	5415	19.	Hormonas, naturales o reproducidas por síntesis	23323
20.	Otros productos manufacturados	5695	20.	Otros compuestos orgánicos-inorgánicos	23272

Fuente: cálculos del autor a partir de la base de datos NBER-Naciones Unidas de comercio internacional y la Penn World Table 6.2.

#### 4. LA SOFISTICACIÓN DE LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS ESPAÑOLAS

Siguiendo a estudios anteriores (Gordo et al., 2003; Pérez et al., 2004; Bravo y Gordo, 2005), en primer lugar, analizamos la evolución de la sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas dividiendo éstas en cuatro grupos de sofisticación: alta, media-alta, media-baja y baja<sup>4</sup>. El Cuadro 4 presenta cómo se reparten las exportaciones manufactureras españolas entre los cuatro grupos en el año 1984 y en el año 2000. Como podemos apreciar en el cuadro, el patrón comercial de las exportaciones manufactureras españolas en 1984 está dominado por el grupo de sofisticación Media-baja (45,58%) y Baja (22,49%). En el año 2000 el grupo de sofisticación media-baja sigue siendo el más importante; sin embargo, se produce una reducción del peso de este grupo, y del grupo de sofisticación baja, a favor de los grupos de especialización media-alta y alta. Estos resultados están en línea con los obtenidos por Gordo et al. (2003) y Pérez et al. (2004) para el periodo 1980-2001, y con los obtenidos por Bravo y Gordo (2005) para el periodo 1995-2003.

**Cuadro 4. Evolución de la sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas por grupos de sofisticación**

Grupo de sofisticación	Porcentaje de exportaciones en 1984	Porcentaje de exportaciones en 2000	Cambio puntos porcentuales
Alta	10,73	14,01	3,28
Media-alta	21,20	29,89	8,69
Media-baja	45,58	40,65	-4,93
Baja	22,49	15,45	-7,04

*Fuente: cálculos del autor a partir de la base de datos NBER-Naciones Unidas de comercio internacional y la Penn World Table 6.2.*

¿Cómo se sitúa la sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas con relación a otros países? Para responder a esta pregunta calculamos el valor EXPS de los países que se han incluido en la muestra y en el que las manufacturas supongan más del 50% del total de las exportaciones en el año 2000.

4 Para crear los grupos ordenamos las manufacturas por su valor SOF. Las manufacturas que pertenecen al primer cuartil pertenecen al grupo de sofisticación baja, las del segundo cuartil al grupo de sofisticación media-baja, las del tercer cuartil al grupo de cualificación media-alta y las del último cuartil al grupo de sofisticación alta.

El Cuadro 5, ofrece el ranking de los países con mayor valor EXPS para el año 1984 y para el año 2000. Los primeros puestos en el año 1984 están ocupados por Estados Unidos, Irlanda, Suecia, Finlandia y Suiza. En el año 2000 estos países siguen situándose entre los cinco primeros, aunque se producen cambios en sus posiciones. Como podemos observar en el cuadro, España se sitúa en la posición 18ª en el año 1984 y en la posición 16ª en el año 2000. Por tanto, de acuerdo al ranking, se produce una mejora en la posición de España con relación a los países con mayor grado de sofisticación en las exportaciones de manufacturas. Sin embargo, ¿se ha producido un proceso de convergencia en la sofisticación de las exportaciones manufactureras con relación a los países más avanzados? Para responder a esta pregunta calculamos la media simple de la sofisticación de las exportaciones manufactureras de los países más avanzados de la UE incluidos en nuestra muestra (Austria, Dinamarca, Finlandia, Francia, Irlanda, Italia, Países Bajos, Reino Unido y Suecia), de Canadá, Estados Unidos, Japón y Suiza para el año 1984 y para el año 2000. En el año 1984 la sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas era el 90,62% de la sofisticación media de las exportaciones manufactureras de los países más avanzados; en el año 2000 el porcentaje apenas varía: 90,98%.

En suma, los datos ponen de manifiesto que ha aumentado la participación de las manufacturas de sofisticación alta y sofisticación media-alta en las exportaciones españolas en el periodo 1984-2004; sin embargo, esta mejora no ha sido suficiente para acercar la sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas a la de los países más avanzados.

**Cuadro 5. Ranking de países por el grado de sofisticación de las exportaciones manufactureras, 1984 y 2000 (dólares de 1996 ajustados por la paridad del poder de compra)**

Ranking	País	EXPS 1984	Ranking	País	EXP 2000
1	Estados Unidos	17029	1	Irlanda	20029
2	Irlanda	16690	2	Finlandia	17599
3	Suecia	16659	3	Suiza	17545
4	Finlandia	16481	4	Suecia	17302
5	Suiza	16369	5	Estados Unidos	17181
6	Países Bajos	16352	6	Bermudas	17152
7	Canadá	16235	7	Países Bajos	16952
8	Dinamarca	16127	8	Reino Unido	16844
9	Reino Unido	16118	9	Dinamarca	16807
10	Francia	15878	10	Japón	16611
11	Japón	15707	11	Francia	16555
12	Polonia	15444	12	Austria	16446
13	Austria	15398	13	Singapur	16422
14	Hungría	14986	14	Canadá	16149
15	Bermudas	14939	15	Taiwán	15894
16	México	14873	16	España	15491
17	Singapur	14865	17	Italia	15336
18	España	14597	18	Corea del Sur	15135
19	Italia	14367	19	Malasia	15108
20	Malasia	14279	20	Hungría	14964

*Fuente: cálculos del autor a partir de la base de datos NBER-Naciones Unidas de comercio internacional y la Penn World Table 6.2.*

## 5. CONCLUSIONES

Siguiendo la metodología de estudios recientes, en este artículo combinamos datos de comercio internacional y de renta per cápita de los países exportadores para calcular el grado de sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas.

Nuestros resultados muestran que en el periodo 1984-2000 aumenta la participación de las manufacturas de sofisticación alta y sofisticación media-alta en las exportaciones manufactureras españolas. Asimismo, España mejora ligeramente su posición en el ranking de países según la sofisticación de las exportaciones manufactureras: pasa del puesto 18 en el año 1984 al puesto 16 en el año 2000. Sin

embargo, durante el periodo estudiado se mantienen las diferencias entre el nivel de sofisticación de las exportaciones manufactureras españolas y las de los países más avanzados. Por tanto, el proceso de convergencia en renta que se ha producido entre España y los países más avanzados en las últimas dos décadas no ha estado acompañado por un proceso paralelo de convergencia en el nivel de sofisticación de las exportaciones españolas.

### Agradecimientos

Quisiera agradecer los valiosos comentarios y sugerencias realizados por Aitor Garmendia, Juanjo Gibaja, Mikel Navarro y dos evaluadores anónimos. Los posibles errores que subsistan son de la entera responsabilidad del autor.

## 6. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- BRAVO, S. Y GORDO, E. (2005) El análisis de la competitividad, en Servicios de Estudios del Banco de España, El análisis de la economía española (Madrid, Alianza Editorial).
- GORDO, E., GIL, M. Y PÉREZ, M. (2003) La industria manufacturera española en el contexto europeo, Boletín Económico del Banco de España, Marzo.
- FEENSTRA, R.C., LIPSEY, R.E., DENG, H. MA, A.C. Y MO, H. (2005) World Trade Flows: 1962-2000, NBER Working Paper 11040, National Bureau of Economic Research, Cambridge, Massachusets.
- HAUSMANN, R., HWANG, J, Y RODRIK, D. (2007) What you exports matters, Journal of Economic Growth, 12, 1-25.
- HESTON, A., SUMMERS, R. Y ATEN, B. (2006). *Penn World Table Version 6.2*, Center for International Comparisons of Production, Income and Prices at the University of Pennsylvania (CICUP), Septiembre.
- LALL, S., WEISS, J. Y ZHANG, J. (2005) The "Sophistication" of Exports: A New Measure of Product Characteristics, Queen Elizabeth House Working Paper Series 123, Oxford University.
- OCDE (2001). OECD Science, Technology and Industry Scoreboard. Towards a Knowledge-Based Economy (París, OCDE).
- PÉREZ, F. (DIRECTOR) Y OTROS (2004). La competitividad de la economía española: inflación, productividad y especialización", Colección Estudios Económicos nº 32 (Barcelona, La Caixa).
- WOOD, A. (1994). North-South Trade, Employment and Inequality. Changing Fortunes in a Skill Driven World, IDS Development Studies Series (Oxford, Clarendon Press).

