

Los Fundamentos de la Nueva Economía Institucional. Los determinantes institucionales de la política económica en España

DATOS BÁSICOS DE TESIS DOCTORAL

Autor: Gonzalo Caballero Miguez

Director: Xosé Carlos Arias Moreira y Abel Ramón Caballero Álvarez

Universidad y fecha de lectura: Universidad de Vigo, 30 de Abril de 2004.

Palabras clave: Instituciones, Costes de Transacción, Política Económica, Cambio Institucional, Franquismo, Transición Financiera, Congreso, Estado de las Autonomías

Clasificación JEL: B52, G28, H11, O10

Acceso al documento completo:

Publicaciones:

Caballero, G. (2001): “La Nueva Economía Institucional”, *Sistema. Revista de Ciencias Sociales*, Nº161, pp.59-86.

Caballero, G. (2002): “Sistemas Fiscales: un análisis institucional”, *Revista de Comercio Exterior*, marzo, Vol. 52, Núm. 3, pp. 265-276.

Caballero, G. (2002): “El programa de la Nueva Economía Institucional: lo macro, lo micro y lo político”, *Ekonomiaz*, N. 50, pp. 230-261.

Arias, X. C. y G. Caballero (2003): “Instituciones, Costes de Transacción y Políticas Públicas: un panorama”, *Revista de Economía Institucional*, N. 8, pp. 117-146.

Caballero, G. y X. C. Arias (2003): “Una reorientación teórica de la economía política: el análisis político de costes de transacción”, *Revista Española de Ciencia Política*, N. 8, pp. 131-161.

Caballero, G. (2004): “Instituciones e Historia Económica: Teorías y Perspectivas Institucionales”, *Revista de Economía Institucional*, Vol. 6, N. 10, pp. 135-156.

Caballero, G. (2004): “De la jerarquía al mercado: la reforma financiera española desde la nueva economía institucional”, *Papeles de Economía Española*, N. 101, pp. 64-79.

Caballero, G. (2005): “El Estado y la transición a la democracia en el desarrollo económico español”, *Revista de Comercio Exterior*, Vol. 55, N. 3, pp. 226-241.

Caballero, G. (2005): “Instituciones, federalismo defensor de mercados y Estado de las Autonomías. Un análisis de segunda generación”, *El Trimestre Económico*, N. 286, pp. 283-327.

Caballero, G. (2005): “Hacia una teoría económico institucional de la política económica española”, *Perfiles Latinoamericanos*, N. 26, pp. 135-164.

Caballero, G. (2005): “El comportamiento humano en las ciencias sociales: un enfoque económico institucional”, *Revista de Investigaciones Políticas y Sociológicas*, Vol. 4, N. 2, pp. 41-56.

Caballero, G. (2006): "Abriendo la caja negra del Estado español: reglas, vetos, intereses y jerarquía en la formación de la política económica", *Problemas del Desarrollo*, Vol. 137, N. 144, pp. 193-220.

Caballero, G. (2006): "La economía política de la organización industrial del Congreso de los Diputados en España: Derechos de propiedad, transacciones y jerarquías", *El Trimestre Económico*, N. 291.

RESUMEN

Esta tesis doctoral avanza en la formación de una teoría económica sobre el cambio institucional y la elaboración de la política económica en España. En su parte teórica, esta tesis estudia, analiza y desarrolla los fundamentos teóricos de la Nueva Economía Institucional (NEI) desde una perspectiva actualizada e integradora que permite reformular las relaciones entre instituciones, política y economía.

Esta primera parte teórica de la tesis consta de seis capítulos. El capítulo primero introduce un enfoque institucional de carácter positivo. El capítulo segundo presenta la NEI, caracterizando su discurso teórico central en torno a las nociones de costes de transacción e instituciones. El capítulo tercero analiza las claves del comportamiento humano en las ciencias sociales desde un enfoque económico institucional. El capítulo cuarto formula un programa de fundamentos mínimos de corte institucional para la investigación en historia económica. El capítulo quinto analiza el papel de las instituciones y los costes de transacción en los procesos políticos. El capítulo sexto presenta la narrativa analítica institucional como una propuesta de método que combina teoría y evidencia.

La segunda parte de la tesis analiza los fundamentos institucionales del desarrollo económico español de la segunda mitad del siglo XX. El capítulo séptimo estudia la dinámica del cambio institucional de la economía española desde el franquismo hasta la democracia, aplicando las teorías de Douglass North y Avner Greif. El capítulo octavo analiza la senda del cambio institucional sobre la modernización de las políticas públicas y fiscales. El capítulo noveno estudia las claves institucionales de la transición financiera española desde la jerarquía al mercado.

La tercera parte profundiza el estudio de los determinantes institucionales de la política económica española. El capítulo décimo abre la "caja negra del Estado español", estudiando las relaciones entre sistema político y derechos de propiedad, el sistema parlamentario, los actores de veto, el papel de los partidos, la relación de agencia vertical y los sesgos en las políticas públicas. El capítulo décimo primero analiza la organización industrial del Congreso de los Diputados español en un análisis institucional comparativo con el caso norteamericano. El capítulo duodécimo expone las bases de la nueva economía política del federalismo, y somete a análisis el Estado de las Autonomías, analizando la hipótesis de un federalismo defensor de mercados en España.

ÍNDICE

- Parte I.** Instituciones, política y economía. Los fundamentos teóricos.
- Capítulo 1.** Un enfoque y una agenda de investigación en economía positiva
- Capítulo 2.** La Nueva Economía Institucional: costes de transacción e instituciones
- Capítulo 3.** Racionalidad limitada, modelos mentales y aprendizaje. Las claves del comportamiento humano en economía
- Capítulo 4.** El retorno de la historia. Instituciones y dependencia de la senda
- Capítulo 5.** Instituciones, economía política y costes de transacción. El análisis de la política desde la Nueva Economía Institucional
- Capítulo 6.** Narrativa analítica institucional. Conjugando teoría y evidencia
- Parte II.** Los fundamentos institucionales del desarrollo económico español en la segunda mitad del siglo XX
- Capítulo 7.** Del franquismo depredador “self-destructing” a la democracia contractual “self-reinforcing”
- Capítulo 8.** Cambio institucional y formación de una política económica moderna
- Capítulo 9.** La transición financiera española de la jerarquía al mercado. Un proceso gradualista acorde con el cambio institucional
- Parte III.** La economía política institucional del Estado español en democracia
- Capítulo 10.** Abriendo la caja negra del Estado español: la economía política del gobierno en España
- Capítulo 11.** La gobernanza de los procesos parlamentarios: la organización industrial del Congreso de los Diputados
- Capítulo 12.** El estilo español de federalismo defensor de mercados. Un análisis económico institucional del Estado de las Autonomías
- Conclusiones finales**
- Bibliografía**

BIBLIOGRAFÍA RECOMENDADA

- COASE, R. H. (1960): “The Problem of Social Cost”. *Journal of Law and Economics* 3, 1: 1-44.
- NORTH, D. C. (1990): *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*. Cambridge: Cambridge University Press.
- NORTH, D. C. y WEINGAST, B. R. (1989): “Constitutions and commitment: the evolution of institutions governing public choice in seventeenth-century England”. *The Journal of Economic History*, 49, 4: 803-832.
- WEINGAST, B. R. (1995), “The Economic Role of Political Institutions: Market-Preserving Federalism and Economic Development”, *Journal of Law, Economics and Organization*, 11: 1-31.
- WEINGAST, B. R. y W.J. MARSHALL (1988): “The Industrial Organization of Congress; or, Why Legislatures, Like Firms, Are

Not Organized as Markets". *Journal of Political Economy*, 96, 1:
132-163.